



FICHA DE PERSONAL
ED.1

FECHA: junio de 2020

HOJA: 1 DE 1

DATOS PERSONALES

Nombre: Eduardo Pasalodos Sevillano

DATOS PROFESIONALES

Puesto de trabajo: Soporte Estratégico – Transformación Digital

Fecha de incorporación al puesto de trabajo: 27 de febrero de 2019

EXPERIENCIA: WatEner (Director de Desarrollo de Negocio), Unisys Corporation (Director de Alianzas), Stratus Technologies (Director General), Selesta (Ejecutivo de Ventas), Unit4 (antes Centro de Cálculo Sabadell – Ejecutivo de Ventas)

TITULACION ACADEMICA: Licenciado en CC. Económicas y Empresariales

FORMACIÓN ESPECÍFICA, EXPERIENCIA, HABILIDADES:

Marketing & Digital Business

Internet Marketing

E-Business

Certified in Advanced Alliance Management

Marketing Internacional y Comercio Exterior

Experiencia en desarrollo de negocio, acuerdos, negociación, estrategia y tecnología.

Idiomas: Inglés

WatEner: 1 año de Director de Desarrollo de Negocio. Diseño, desarrollo y gestión de la política de venta directa y a través del reclutamiento y desarrollo de una Red de Partners a nivel global.

Unisys Corporation: 9 años de Director de Alianzas. Director de Alianzas y Desarrollo de Negocio a través de Partners estratégicos globales y locales de la compañía.

Stratus Technologies: 4 años de Director General y representante de la compañía en España. Responsable de Venta directa y del diseño y desarrollo del nuevo Canal de Partners para toda la gama de productos y servicios de la compañía.

Selesta: 4 años de Ejecutivo de ventas. Responsable de la venta de Soluciones y Servicios de Tecnologías de la Información (Desarrollo y Transformación).

Unit 4 (Centro Cálculo Sabadell): 7 años como Ejecutivo de ventas. Responsable de ventas de Soluciones y Servicios dirigidas a entidades financieras (Banca Privada)

Actualmente en Mercasa: Responsable de Soporte Estratégico – Transformación Digital
